

Số : 913/PLNB

Ninh Bình, ngày 3 tháng 6 năm 2024

## THƯ MỜI

### Tham gia cung cấp dịch vụ vận chuyển đường bộ và đường biển Công ty cổ phần phân lân Ninh Bình

Kính gửi: Quý Công ty.

Căn cứ vào nhu cầu xuất khẩu mặt hàng phân lân nung chảy Ninh Bình sang thị trường Nhật Bản.

Công ty cổ phần phân lân Ninh Bình triển khai ký hợp đồng vận chuyển bằng container với các Công ty, đơn vị có khả năng cung cấp vận chuyển hàng hóa theo yêu cầu của Công ty.

Vậy Công ty chúng tôi thông báo tới quý nhà cung cấp có khả năng cung cấp dịch vụ vận chuyển phân lân Ninh Bình xuất khẩu cụ thể như sau:

#### **I. Dịch vụ vận chuyển:**

- Hàng hóa vận chuyển: Phân lân nung chảy Ninh Bình ( FMP)
- Khối lượng hàng hóa vận chuyển: 197 tấn = 10 conts (17- 20 tấn/cont).
- Tuyến đường vận chuyển hàng hóa:

- Nội địa: Từ kho của Công ty cổ phần phân lân Ninh Bình (địa chỉ xã Ninh An, huyện Hoa Lư, tỉnh Ninh Bình) đến cảng Hải Phòng.

- Quốc tế : Từ cảng Hải Phòng giao hàng lên tàu biển và vận chuyển đường biển đi cảng như sau: Tokyo Nhật Bản 40 tấn = 2 conts; Nagoya 40 tấn = 2 cont; Kobe 20 tấn = 1 cont; Hakata 40 tấn = 2 cont; Osaka 17 tấn = 1 cont; Akita 20 tấn = 1 cont, Niigata 20 tấn = 1 cont.

- Thời gian vận chuyển hàng hóa: Từ ngày 15/6/2024

#### **II. Yêu cầu đối với nhà cung cấp dịch vụ vận chuyển.**

1. Là đơn vị vận chuyển hoạt động trong lĩnh vực cung cấp dịch vụ vận chuyển.


2. Đáp ứng phương tiện xe ô tô + rơ moóc + container đảm bảo đúng, đủ yêu cầu, tiến độ và an toàn trong quá trình vận chuyển.

3. Giá cước vận chuyển phải mang tính chất cạnh tranh trên thị trường.

4. Hoàn thiện thủ tục hải quan tại cảng Hải Phòng.

Đề nghị quý Công ty chào giá cạnh tranh trước ngày 10/6/2024 bằng cách gửi trực tiếp qua đường bưu điện hoặc email đến địa chỉ sau:

Công ty cổ phần phân lân Ninh Bình  
Thôn Bộ Đầu, xã Ninh An, huyện Hoa Lư, tỉnh Ninh Bình  
Tel: 02293 610024 Fax: 0229 3610007  
Email: sales@niferco.com.vn

Xin trân trọng cảm ơn! 

**Nơi nhận:**

-Như kính gửi  
-Lưu PKD,KT-TC

**GIÁM ĐỐC**

